

### **CONOCIDO -> RECONOCIDO -> ADMIRADO -> COMPRADO**

Somos el **ALIADO** que puede acelerar significativamente su acceso a nuevos mercados y nuevos clientes







### Ciclo de Riesgo

nos dedicamos a generar CONEXIONES DE VALOR con los C-Level de la industria del crédito y la cobranza

COMPRADO
ADMIRADO
RECONOCIDO
CONOCIDO

Somos el ALIADO

que acelera el cierre de

nuevos negocios, con
nuevos clientes y permite
su acceso a nuevos

mercados

No corra el Riesgo de Perdérsela

Pida su plan a la medida, disfrute de grandes descuentos e importantes beneficios y asegure un extraordinario 2025

#### VIVA la Revista en VIVO





LA BIBLIA DE LA CONTRATACIÓN





























## Asegure su océano azul en 2025



En 2025 no corra el RIESGO de seguir navegando en océanos Rojos compitiendo en los mismos escenarios de siempre, con los mismos competidores y ofreciendo lo mismo a los mismos prospectos muertos; cambiando rentabilidad por cuota de mercado bajo un modelo de competencia por precio.



En 2025 salgase de ese ocean rojo y de la mano de CICLO DE RIESGO, comience a Navegar en ese Océano AZUL, en el que están esos nuevos clientes, nuevos prospectos de negocio, en el que va a conquistar nuevos espacios de mercado hasta ahora desatendidos, incursionar en industrias y segmentos nuevos, con propuesta de valor nuevas.



Ciclo de Riesgo es una firma especializada en la generación de información de valor para la industria del crédito y la cobranza, y el logro de conexiones con los líderes, altos ejecutivos y tomadores de decisión en segmentos de nicho dentro del ecosistema del crédito y la cobranza, en los diferentes sectores económicos.

Lectores en 12 países





















La revista para expertos en el mundo del Crédito y la Cobranza





Somos el **ALIADO** que **ACELERA** significativamente su **ACCESO** a nuevos mercados y la **CONEXIÓN** con nuevos clientes



# La revista Cobranza La revista Cobranza

### Somos más que una revista

Somos un canal de alto nivel de eficacia para conectarlo con nichos de mercado de alto nivel de especialización, mediante la sinergia de:

- 1- Revista Ciclo de Riesgo Impresa (trimestral) que circula en Colombia y Chile.
- 2- Revista Revista Digital Latam para 8 paises de Latinoamérica.
- 3- VIVA la Revista en VIVO Credito&Collections Business Coffee El set Movil de entrevistas en Vivo para los C- Level, los altos directivos de la industria La esquina más Trendy de la industria del crédito y la cobranza en 2025 estará en Bogotá, Guatemala, Lima, y Santiago de Chile.
- 4- Newsletter de Nicho: B2B Finance WEB y Comercio & Retail- Ventas, Financiación y Pagos
- 5- Congresos y Foros propios con expo-comercial, Work Shops y mesas de trabajo.
- 6- Participamos en más de 20 eventos cada año, como Aliados de los más importantes gremios del país.
- **7-** Unidad de Conexión de Negocios a partir de Perfilamiento de Leads de Venta Calificados.
- **8- Directorio ABC** de productos Financieros, Crédito y Cobranza La Biblia de la Contratación Un canal 7x24 vendido su marca.
- **9-** Plataforma Digital para Congresos, Recinto Ferial en 3D para eventos virtuales Live streaming.













### Comprometidos con la edificación de una potente industria del Crédito y la Cobranza



























































































































### REVISTA Ciclo de Riesgo IMPRESA

El medio especializado referente del mundo financiero, del Crédito y la Cobranza en Colombia



La Revista Ciclo de Riesgo tiene una lecturabilidad de más de **32.000 Altos ejecutivos en Colombia.** 

### **La Revista** Impresa















### TARIFAS PAUTA 2025 Revista IMPRESA

## La revista

de la industria del crédito y la cobranza

Paute en la primera v única revista especializada en el ciclo de riesgo del crédito. El medio impreso de mayor impacto en la industria del crédito y la cobranza en Colombia que llega a 8.000 especialistas en las áreas del ciclo de riesgo y sus áreas de apoyo estratégico, con una lecturabilidad de 24.000 protagonistas.

#### ÁREAS DE INTERÉS

Riesgo de crédito, originación, cobranzas, recuperación, negociación, conciliación, análisis, modelos, mantenimiento, portafolio, gerencia del recurso humano, productividad, tecnología, Bl, BMP, management, servicio al cliente, mercadeo de productos financieros y comercialización, entre otras.

#### **EVENTOS INSTITUCIONALES**

#### www.eventoscicloderiesgo.com



la Revista









**EXPO**<sup>B2B</sup>

#### Quienes nos leen? PERFIL DEL LECTOR

Dirigida a expertos y profesionales de alto nivel Gerencial: Presidentes, Vicepresidentes, Gerentes y Directores en las áreas de Riesgo, Crédito y Cobranzas y las áreas de soporte estratégico (recursos humanos, mercadeo, tecnología, comercial y productividad). Estos(as) ejecutivos(as) v empresarios(as), deciden el rumbo de sus compañías v la orientación estratégica de la industria, influyen en la opinión pública, toman las decisiones



### Vuélvase visible

Bancos, compañías de financiamiento, corporaciones financieras, ONG microfinancieras, compañías especializadas en leasing, titularizadora, entidades cooperativas de carácter financiero, cooperativas de ahorro y crédito no financieras, colectoras, empresas de telefonía celular, entidades de servicios públicos, organismo de grado superior, bancos de segundo piso, entidades del estado, consultoras en gerencia estratégica, mercadeo y recursos humanos, originadoras de crédito no vigiladas, organismos multilaterales, cajas de compensación, call center, casas de cobranza, abogados especializados en recuperación judicial, centros de conciliación, empresas de servicios judiciales, centrales de riesgo, calificadoras de riesgo, entes de vigilancia y control, empresas de herramientas de inteligencia de negocio, tecnología, informática y software especializado y en general proveedores de productos y servicios para la industria del crédito y la cobranza, para el sector financiero y el sector real

#### **TARIFAS** EN PESOS.

#### **TAMAÑOS**

Portada Desplegable interior (Gatefold 1 cuerpo) **COP**\$ 15.000.000

Medidas entre quías



Contraportada Exterior con brillo UV **COP**\$ 14.000.000

Medidas entre guías



Contraportada Interior (Derecha o Izquierda) **COP**\$ 12 000 000

Medidas entre quías 22 x 30 cm



Reportaje dos páginas Incluye diseño **COP**\$ 9.500.000

entre guías 22 x 30 cm



Reportaje una página Incluye diseño

**COP**\$ 6.500.000

Medidas entre guías 22 x 30 cm



Página Doble **COP**\$ 9.000.000

Página entera **COP**\$ 6.500.000 Medidas entre guías 11 x 30 cm



1/2 Página vertical u horizontal COP\$ 3.900.000

entre guías



1/3 Página **COP**\$ 3.500.000 Medidas entre quías

Inserto Afiche COP\$ 4.500.000

21.59x27.95 cm

tamaño máximo

(\*) Precios antes de IVA

- Pregunte por nuestros planes corporativos anuales
- Valor suscripción Anual: COP\$ 108,000 (incluve 4 ediciones)

### EDICIÓN DIGITAL con alcance a 12 países de Latinoamérica

### 1.700 **LECTORES DIARIOS**





Las soluciones digitales Fintech: el eslabón de oro entre las pymes y el mundo financiero

El ecosistema financiero en el que subsisten las pequeñas y medianas empresas no ha logrado estar a la altura de

#### ¿Cómo hacen 612 empresas en colombia para crecer de manera acelerada?

Gracias al estudio "Determinantes del Crecimiento acelerado de las Empresas en Colombia" presentado por

VER MÁS



Aspectos que favorecen la supervivencia del tejido empresarial colombiano

De cada 10 sociedades creadas, 4 siguen activas después de cinco años de operación; por su parte cerea de



#### Mora temprana y Riesgo potencial

El pasado 29 de septiembre la Superintendencia nciera de Colombia expidió la Circular Externa 026 de 2017 en la q



El océano azul de MESEIX: las soluciones fintech de crowdfactoring para mipymes

Mesfix es un emprendimiento fintech que conecta empresas con problemas de liquidez con una comunidad de personas inte



Cinco nichos de mercado de interés para la industria del crédito

Gran impacto de la Ganaderia en Colombia

VER MÁS



Productos Familia: El logro de la Conectividad Estratégica y Funcional transversal al Negocio, a través del Crédito



El triángulo de Oro: Crecimiento, Riesgo u Rentabilidad

Guillemo Lesmes sin duda es un convencido de la capacidad de las áreas de crédito de reinventarse constantemente fre



El Crédito y la Cobranza en Colorquimica se constituuen en fuerzas potencializadoras de la generación de valor del negocio

### Canal de nicho



### **Alcance Latam**



### Nuestra Audiencia

Somos un medio Referente en el mundo Financiero, dirigido a la alta gerencia del crédito y la cobranza con alcance **Regional (Latam)** 

### Los lectores de Ciclo de Riesgo son más afines a un perfil

- Masculino: 65%
- Niveles socio-económicos 5 y 6: 95%
- Ingresos superiores a \$ 20MM de pesos: 60%
- Ingresos entre \$5MM y \$19.9MM: 35%
- De 30 a 58 años: 90%
- Casados o en unión: 65%
- Nivel Educativo: Alto
- Ejecutivos de Cargos Directivos con personas a cargo: 95%
- Tomadores de decisiónes: 95%
- Comparte la Revista Ciclo de Riesgo con por lo menos 4 personas de su equipo de trabajo: 60%
- Con por lo menos 2 personas: 20%
- Colecciona la revista Ciclo de Riesgo: 75%





### Target:

### RELACIÓNESE DE MANERA INTELIGENTE CON LOS LÍDERES DEL MUNDO FINANCIERO

Ciclo de Riesgo es un medio de nicho especializado, con un potencial y alcance considerable, teniendo en cuenta que el riesgo, la financiación y la gestión de cartera, el cobro y la recuperación son temas trasversales para todas las empresas y negocios, por lo que la revista despierta interés en todos los sectores de la economía y en todo tipo de empresas, financieras, de consumo y de servicios, actividades productivas, grandes, medianas y pequeñas.

Ejecutivos de alto nivel directivo, Vicepresidentes, Gerentes y Directores de las áreas de Crédito, Riesgo, Cartera, Cobranza, Tecnología, Comercial, Mercadeo, Finanzas, Productividad y Operaciones, de importantes empresas de diversos sectores como Bancos, CF, Leasing, Bancos de Segundo Piso, Aseguradoras, Fiduciarias, Cooperativa, Cajas de Compensación, Originadoras de Crédito no bancarias, Entidades microcrediticias y ONG. Empresas de servicios públicos, Telcos y Telecomunicaciones, Retail, Ventas por catálogo y Comercio, Call Center, BPO, Empresas de Cobro, Firmas de abogados, Gremios, Entidades de Vigilancia y Control, Empresas de Tecnología, Bl, Analytics, Revisoría, GRC, Consultoría, Gestión Documental, Software, Scoring, y en general empresas del sector financiero real, comercial y servicios, líderes en cada uno de sus sectores.







### NUESTRA INTELIGENCIA DE MERCADO A SU SERVICIO

Ciclo de Riesgo es el canal de comunicación que le permitirá

CONECTAR directivos y líderes de empresas en todos los sectores económicos:

- Tomadores de decisión, en posiciones de liderazgo, con personas y proyectos a cargo.
- De alto nivel de especialización, que leen la revista como parte de su expertíz competitivo.
- Selectiva en la información.
- Que exige profundización en contenidos académicos para conectar ideas de negocios, contratar soluciones gerenciales, incorporar mejores practicas y tendencias de industria.
- On muy poco tiempo disponible.
- Establece asociaciones de marca que apoyen su gestión corporativa a un alto nivel gerencial.
- Consolida Alto Nivel de Afinidad con el medio porque le habla de lo que realmente le interesa.























## El set móvil de **ENTREVISTAS EN VIVO** de la Revista Ciclo de Riesgo llega a *Bogotá, Guatemala, Lima y Santiago de Chile*



Gestión estratégica del Ciclo de Riesgo de Crédito y la Cobranza en el nuevo mundo "Phygital" (DATA & Human & Digital)





### NO CORRA EL RIESGO DE PERDÉRSELO





















El evento más Trendy de la industria financiera





## El espacio más **TRENDY** de la **industria financiera**

Bogotá, Guatemala, Lima, Santiago de Chile



En 2025, el SET móvil de *entrevistas EN VIVO* de la Revista Ciclo de Riesgo recorrerá Bogotá, Lima, Santiago de Chile y Ciudad de Guatemala, con una agenda única de entrevistas académicas a los líderes C-Level de las empresas más influyentes de la Región. Un espacio diseñado para desarrollar las mejores conversaciones de negocios, mientras exploramos a fondo los temas más relevantes del crédito y la cobranza en cada país.

Únete a este divertido e innovador café de Negocios para generar networking, sumergirte en conversaciones de negocios inspiradoras, descubrir casos de éxito, mejores prácticas y tendencias de la industria.

Comparte este espacio con destacados directivos de las principales compañías y sectores económicos, en el ambiente más Trendy de la industria, acompañado de un delicioso café y exquisitos pasabocas gourmet.

Amplia tu red de contactos y avanza en esa última milla para cerrar los mejores negocios del año.





fastco Koneci

Solati

adminfo

Aliados y Proveedores en la cadena de valor de la industria financiera, el Crédito y la Cobranza Próximos Eventos



Ingrese AQUI



CICLO

Aliados y proveedores de la industria financiera, el crédito y la cobranza

LA BIBLIA DE LA CONTRATACIÓN

www.directorioabc.com

émerix

Cognitiva

recsa

C&C

Contento

@ inteliBPO

1.000 Visitas Diarias de 12 países Latam

Un canal 7x24 vendiendo sus productos

**CONOCIDO -> RECONOCIDO -> ADMIRADO -> COMPRADO** 

**WOW iPor fin encontré lo que buscaba!** 



## Nuestros EVENTOS

**CONOCIDO -> RECONOCIDO -> ADMIRADO -> COMPRADO** 

Somos el **ALIADO** que puede acelerar significativamente su acceso a nuevos mercados y nuevos clientes



### www.eventoscicloderiesgo.com



Devolviéndole el VALOR a la cartera en DEFAULT

Jueves 20 de FEBRERO

Hotel Sonesta 127, Bogotá

Los C-LEVEL del Ciclo de RIESGO se van de viaje

**OCÉANO AZUL: GUATEMALA** 

**DESCUBRA SU SIGUIENTE** 

MISIÓN COMERCIAL a Ciudad de Guatemala Ecosistema Financiero / Riesgo, Crédito, Pagos, Cartera y Cobranza

Lunes 26 a jueves 29 de MAYO



Gestión inteligente del Ciclo Financiero, crédito, cartera, pagos y cobranza en el sector real, comercial y servicios.

Jueves 19 de JUNIO

Hotel Sonesta 127 - BOGOTÁ

ATAM Ciclo de RIESGO redit & Collections

TURMOIL & EVOLUTION

ROUND TABLE Credit & Collections C-Level LATAM

Chile: OCTUBRE

**COLOMBIA:** 

Miércoles 13 y jueves 14 de AGOSTO

Hotel Sonesta Calle 127, Bogotá, Colombia



Ventas A Financiación A PayTech Customer Experience A Tecnología

Finanzas embebidas la mayor palanca de disrupción y transformación del mundo de los negocios en el siguiente lustro

Viernes 15 de AGOSTO

Hotel Sonesta Calle 127, Bogotá, Colombia



COLLECTIONS: TOP TALENT & TOP MANAGEMENT

Gerenciamiento de Modelos de COBRANZA de ALTO IMPACTO

Jueves 23 de OCTUBRE

Country Club de Medellín



VIVA la Revista en VIVO

Bogotá, Guatemala, Lima, Santiago de Chile



8 v 9 de OCTUBRE

Evento Presencial y Digital - WTC CDMX

#### Ciclo de RIESGO

Summit #

El Summit resultó ser el último evento presencial de la industria del Crédito y la Cobranza del 2020, antes que decretaran el confinamiento por la Pandemia del Covid19

da nuava intelligencia del Crédito y la Cabrenze en la era past digeol, en necio de entromas beliga ranno y eccessivenco en riesgo









### Esperamos volver a encontrarnos muy pronto















## ¿Por qué ser Sponsor de nuestros eventos?



### La mejor estrategia de mercadeo: Volver al mágico encuentro personalizado

Ante la saturación llamadas, mensajes, emails, videos, y bombardeo de información en redes sociales, los atributos que realmente están valorando los clientes están centrados en la capacidad que tengan las marcas de mirar a los ojos, compartir un café, pasar del business to business, o business to consumer a human to human.





## ¿Por qué ser Sponsor de nuestros eventos?



### Promoción, posicionamiento, y logro de Conexiones Importantes

Los Eventos de Ciclo de Riesgo representan una oportunidad UNICA para Net-working, bench marking, y lograr importantes conexiones de negocios con los Altos ejecutivos de la industria con quienes es muy dificíl lograr una cita de Negocios directa.

Su participación en el los eventos le va a permitir la presentación de sus productos y servicios en un ambiente de alto nivel académico, y conectarse face-to face con altos ejecutivos, tomadores de decisiones corporativas, de las más importantes empresas del país, de varios sectores de la economía, con los que toda empresa desea relacionarse. Una única oportunidad única para tener un encuentro 1:1 con ellos.

Espacio eficaz para impulsar negocio, concretar citas, posicionamiento, consolidación de marca, hacer testeos y Fortalecimiento de su imagen institucional

Nuevos clientes, nuevas relaciones, nuevas oportunidades

## ¿Por qué ser Sponsor de nuestros eventos?





#### Fortalecimiento de imagen en un alto entorno gerencial

La campaña de comunicación multimedia tanto online como impresa que Ciclo de Riesgo desarrolla con oportunidad de cada evento le brindará a su organización un fuerte nivel de exposición de marca que le permitirá asociarse fuertemente con atributos diferenciadores como la excelencia empresarial, gestión del conocimiento, la innovación, la gestión estratégica y la globalización.



Generación de valor, creación de experiencias memorables y fidelización Invitar a sus altos ejecutivos o clientes actuales y potenciales a nuestros

eventos representa una oportunidad muy interesante de demostrar en "concreto" que la generación de valor de su compañía para con sus clientes y funcionarios va más allá.



Por su parte la acomodación en mesa redonda con formato VIP permite mayor acercamiento con el objeto de estrechar lazos con la marca, incrementar la confianza y el compromiso y crear experiencias memorables.

"Pasar del business to business, o business to consumer a human to human".

### ¿Cuál es nuestro atributo más Valioso?

Somos una Empresa de la economía NARANJA, referida a aquellas industrias creativas con que reúne actividades que se sustentan en las ideas, el conocimiento, la creación y la Generación de Valor Compartido. Y su actuación se basa en el talento, la propiedad intelectual, la conectividad, la información especializada, la herencia cultural y la actuación decidida contra aspectos que lesionan el mundo y la sociedad.

Se estima que su impacto hoy representa entre 1.5 y 3 por ciento del PBI. Dinámica que se va a "disparar" con la entrada en vigencia del proyecto de ley **LEY NARANJA.** 



Las industrias creativas comprenden de forma genérica - pero sin limitarse a - los sectores editoriales, audiovisuales, fonográficos, de artes visuales, de artes escénicas, espectáculos y eventos, de turismo y patrimonio cultural, de educación artística y cultural, de diseño, publicidad, software de contenidos, moda, agencias de noticias y servicios de información, y educación creativa.

.... No se quede fuera de base cuando llegue la "Ola Naranja" a su sector ...

### Muchas Gracias!!



Catalina Sierra Gómez

Asistente gerencia

Revista Ciclo de Riesgo

**Teléfono:** (+57) (1) 300 2017

**Celular:** (+57) 315 233 6827

**Email:** info@creditoycobranzas.com

Colombia - México - Perú y Chile







